

## OFFRE D'EMPLOI : Représentant (e) des ventes (Montréal)

Multiver, chef de file dans la fabrication d'unité scellée à haut rendement énergétique, panneaux tympans, verre laminé et façonnage de verre, au service de l'industrie depuis plus de 50 ans, est à la recherche d'un représentant (e) des ventes (est du Québec).

## Principales tâches :

- Donner de l'information technique sur les produits aux différents intervenants;
- Connaître les besoins, les attentes, les problèmes des influenceurs/décideurs et proposer des solutions;
- Faire le suivi à toutes les étapes des projets importants
- Tenir à jour un agenda hebdomadaire et une planification de ses rendez-vous et de ses évènements;
- Faire du service après-vente;
- Résoudre les conflits avec sa clientèle;
- Remplir tous rapports exigés par la direction (ex. rapport de dépenses hebdomadaire);
- Analyser le marché et la compétition;
- Informer la direction de toutes activités, opportunités, problématiques et calendrier des projets;
- Développer en collaboration avec la direction, la stratégie des projets de ventes et du positionnement de l'entreprise.

## Compétences requises :

- Baccalauréat universitaire (ou équivalent);
- Minimum de 2 ans d'expérience dans la représentation;
- Bon communicateur(trice);
- Connaissance du domaine de la construction (un atout) ou de l'industrie du verre serait un atout ;

## Conditions de travail:

- Permanent, temps plein
- Très bons avantages sociaux (assurance collective + fond pension)
- Salaire à discuter

Faites parvenir votre candidature à l'adresse courriel suivante : rh@multiver.ca